

Autor: André Zem

Literare Books International – 2ª edição – 240 páginas – 2022

Formato: 16 x 23 cm

Categoria: Não ficção

ISBN do físico: 9786559222773

ISBN do digital: 9786559222780

Nunca mais perca uma venda em hipótese nenhuma

Construa na sua mente o poder de fazer alguma coisa diferente para fechar a venda. Essa é a proposta da obra, que está em sua edição ampliada e atualizada, que é um verdadeiro manual para todos que querem obter resultados extraordinários no mundo das vendas. O autor André Zem, empresário e palestrante, conta histórias que envolvem o leitor, exemplificam situações adversas do varejo e mostram como se destacar entre os concorrentes.

As histórias compiladas neste livro tratam de estratégias de venda e motivação, uma verdadeira injeção de ânimo para o seu negócio. Situações estas que o autor presenciou ou vivenciou e que se transformam em belas lições de vida e do mundo comercial.

“O profissional que vende em estado de felicidade vende melhor e o cliente em estado de felicidade compra muito mais. A dificuldade, quando superada, leva à vitória. Mesmo que ela demore. Então sonhe, trabalhe, acredite, realize. O livro foi escrito para ajudar você, leitor, a ter um método eficaz para administrar seu dia a dia de vendas e tirar melhor proveito dos seus esforços.

SOBRE O AUTOR

André Zem – Coach de equipes de vendas e de executivos, consultor empresarial e palestrante. Formou-se pela Sociedade Brasileira de Coaching e pela Academia do Palestrante. Atualmente, é empresário no ramo de móveis planejados. Possui graduação em Marketing e fez MBA em Gestão Empresarial. Atuou como professor do MBA em Gestão Estratégica de Vendas na Unimep (Universidade Metodista de Piracicaba), instituição na qual ministra palestras nos cursos de pós-graduação – lato sensu. Nos mais de 25 anos de experiência na área do varejo, treinou milhares de profissionais para o mercado e foi responsável, como diretor comercial, por planejar a abertura de cerca de 30 lojas no Estado de São Paulo. Também participou de processos seletivos, de admissão e preparação de colaboradores, locações de pontos comerciais e de campanhas de marketing.

Informações à imprensa e ao mercado livreiro

Débora Luz

debora@literarebooks.com.br

(11) 94383-1856

