

Contrate agora para sua empresa

Palestra

NUNCA MAIS PERCA UMA VENDA EM HIPÓTESE NENHUMA



Sobre a Palestra

TEMA

Sensibilizar e estimular o público, por meio de histórias práticas que ensinam a nunca mais perder clientes.

IDEIA CENTRAL

É preciso lutar por todas as vendas. Por isso, seja um especialista em atingir o coração do cliente. Ajude o cliente a conquistar aquilo que ele deseja e você vai multiplicar os seus resultados. Nunca mais perca uma venda, em hipótese nenhuma.

OBJETIVO DA PALESTRA

A palestra foi desenvolvida com o propósito de despertar o empenho genuíno e interessado do profissional de vendas, evidenciando ainda os passos fundamentais para a obtenção de resultados excepcionais.

Um conteúdo ideal para aplicação imediata no ponto de venda, que vai torná-lo um vendedor de muito mais sucesso.

“Não se perde uma venda em hipótese nenhuma” é a máxima que norteia o conteúdo programático desta palestra.

Uma palestra totalmente voltada para a geração de resultados em vendas.

PARA QUEM É A PALESTRA

Em atividades do dia a dia no trato com clientes:

Vendedores em geral, gerentes de vendas, líderes de equipes, reposidores e responsáveis pelo layout de pontos de vendas.

Em atividades de planejamento, implementação e acompanhamento estratégico de vendas:

Gestores em geral, executivos, empresários, equipes de Marketing e de desenvolvimento de produtos e planejamento vendas.

O QUE A PALESTRA TEM DE DIFERENCIAL

Diferencial

A palestra “Nunca mais perca uma venda em hipótese nenhuma” traz, juntamente com os ensinamentos de estratégias para vender mais, o relato de inúmeras experiências de trabalho de André Zem na área de vendas.

Juntando teoria e prática, o conteúdo da palestra se amplia e se torna 100% aplicável ao dia a dia de profissionais de vendas que procuram por mais resultados.

Dinâmica

De maneira cheia de energia, extrovertida e emocionante, André Zem apresenta técnicas eficazes para conquistar clientes e vender além do que é esperado.

Zem compartilha histórias reais, reunidas de sua experiência de mais de 30 anos como vendedor, momentos esses que proporcionaram a ele a evolução profissional e pessoal e que servem de inspiração para o público.

Com base nesses dois pilares, André ajuda o público a aprender, interiorizar e aplicar técnicas infalíveis para vender mais e melhor.

O tom vibrante com que Zem conduz a palestra garante a adesão total da plateia.

Um encontro em que o palestrante interage com os participantes de maneira divertida e inspiradora. Um evento pleno de oportunidades para abordar assuntos importantes, especialmente “como vender mais diante de um mercado tão desafiador”.

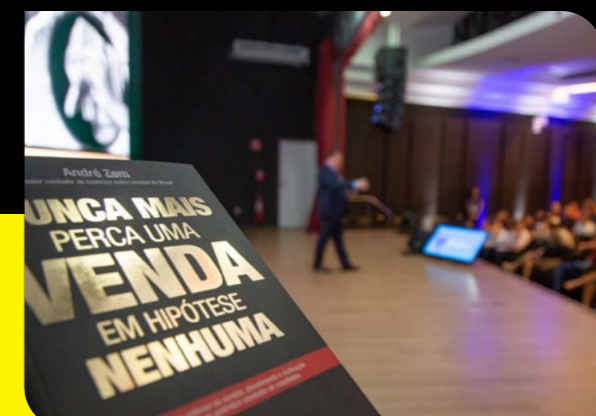
DURAÇÃO DA PALESTRA

1 hora - com ajustes possíveis de acordo com a necessidade da empresa contratante.

Nesta palestra você encontrará estas soluções para vender mais

- Seja um bom contador de histórias. <
- Para vender, é preciso ter mais paixão do que razão. <
- Você só vende se tocar o coração do cliente. <
- Vender bem não é obra do acaso. <
- Coloque seu foco na necessidade do cliente. <
- O mantra mágico das vendas. <
- Prepare sua mente para vender. <
- O cliente quer se sentir importante. <

- A matemática da boa venda. <
- Venda primeiro um excelente atendimento. <
- Ofereça gratificação constante ao seu cliente. <
- Vendedor motivado vende mais. <
- Descarte todos os sinalizadores de atendimento. <
- Conheça a fundo o seu mercado e a sua clientela. <
- Dez dicas para você nunca mais perder uma venda <
- Vender é uma missão de vida. <



19 97409.4131

andre@andrezem.com.br

andrezem.com.br

andré zem
EMPRESÁRIO E PALESTRANTE